

# PRECOMPSOLUTIONS

Precomp Solutions AB utvecklar, tillverkar och säljer avancerade och sammansatta plåtprodukter för fordons- och verkstadsindustrin. Med finklippning som specialkompetens är företaget ett av Europas ledande inom plåtbearbetning. Precomp Solutions utvecklar och tillverkar även egna verktyg för finklippning och stansning. Företaget är certifierat enligt ISO 9001, ISO/TS 16949 och ISO 14001. Bolaget har 115 anställda vid sina produktionsenheter i Ulricehamn och Bulgarien.

Vi är mitt i en spännande utveckling och behöver förstärka med en resultatorienterad och driven ledare med stort sinne för affärer.

## SALES MANAGER

Som Sales Manager på Precomp Solutions kommer du att leda och driva försäljnings- och marknadsavdelningen. I uppgifterna ingår också att följa upp och säkerställa försäljningsvolymerna och lönsamhetsmarginalerna. Du är van vid förhandlingar inom automotivbranschen och bearbetar aktivt kunder och prospekt på en strategisk nivå. Genom ditt affärsmannaskap skapar du en atmosfär av framåtanda runt dig och dina medarbetare, som i sin tur leder till nya vägar på marknaden och öppnar för nya kontakter.

Med din försäljnings- och inköpsersfarenhet från automotivbranschen samt din tekniska kunskap inom såväl produktion som konstruktion, kommer du att bli en avgörande spelare för att ta Precomp Solutions till nästa nivå.

Att du är karriärsinriktad och drivs av att utveckla kunderna och sätta din prägel på affärerna ser vi som en grundförutsättning.

Som person är du ansvarstagande, drivande och målfokuserad. Du har relevant högskoleexamen eller

motsvarande kompetens och erfarenhet, gärna inom maskinteknik. Du kommunicerar obehindrat på engelska, i tal och skrift. Behärskar du även tyska är det mycket meriterande då Tyskland är en av våra viktigaste marknader.

Du har erfarenhet av:

- Fordonsindustrin/Automotivbranschen
- Upphandling, offert och ramavtalshantering
- Marknadsfrågor
- Försäljningsarbete
- Ledningsgruppsarbete

Tjänsten är stationerad på huvudkontoret i Ulricehamn. I tjänsten ingår cirka 50 resdagar per år, huvudsakligen till Mellaneuropa och inom Sverige.

**Välkommen med din ansökan och CV till [info@aconcia.se](mailto:info@aconcia.se) senast den 2010-04-06.**

### För mer information om tjänsten kontakta

Jan Wallin på Concia Resultatskap AB, telefon 036-38 90 00 eller Lars-Olof Bergsten, vd på Precomp Solutions, telefon 0321-530 800.

